

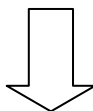
貴社・貴店の持つ自信のある商品をさらに活かし、他社との差別化を図り、新規顧客獲得や既存顧客維持のために旅行を“イベント”として利用してみませんか？

旅行は今や行く、観る、食べるだけではありません。
企画し、体験し、商品を販売できるビジネスに使えるツールです。

顧客獲得・維持が
難しい今だからこそ
旅行と結びつけた
アイデアで集客を



グアムで“うどん屋”を出店したいが、その下見がしたい!!
→うどん屋オーナー一行の現地地下見ツアー(人数限定・先着20名)
自社の商品説明会を行うためにセミナーを開きたいが他社と差別化したい!!
→リラックスしたロケーションでの説明会場を手配(限定20名)
近場の海外でエステ三昧を既存客に体験してもらいたい!!
→グアムでエステ&メイクアップと商品販売(上等顧客10名)
マリンショップのイベントで新規顧客を獲得したい!!
→出発前展示即売会&現地ケアプログラム(限定20名)
etc.



ビジネスチャンスは多様に広がります

数社とのコラボも可能です



- *当社からの料金は卸価格です。ご自由に販売額を決定ください。
→内容が変更の場合は再見積りとなります。あらかじめ条件の確認を行います。
- *海外で添乗員無しの場合、11名以上で1名無料扱いとなります。
→海外で添乗員が必要な場合は別途添乗員経費が必要となります。
- *貴社・貴店の事前説明会で貴社商品を販売できます。
→特別なお客様に案内をして、口コミを拡げるのも貴社ならではの。
- *現地での貴社・貴店のサポートが今後につながる。
→事前に購入した商品を現地で体験してもらい、サポートがさらに増売に。
- *旅行後は意見交換会など、貴社・貴店にて定期的開催。
→貴社・貴店に何度も足を運ぶことで、リピート客になります。

- *当社とは専属契約とさせていただきますので他店との差別化に。
→貴社・貴店の特別なキャンペーンとして他店との差別化を図れます。
→当社の条件に同意できる場合にのみ契約となります。



まずは貴社の商品を当社までお知らせください。

setouchi.travel@gmail.com 担当:平尾隆則

香川県知事登録3-180 日本旅行業協会正会員
株式会社 瀬戸内トラベルサービス